



Die LS telcom AG ist ein international aufgestelltes Unternehmen mit mehr als 250 Mitarbeitern weltweit. Unser Hauptsitz befindet sich in Lichtenau (Baden). Wir sind führender Anbieter von Beratungsdienstleistungen und Systemlösungen in Zusammenhang mit der effizienten Nutzung des Funkfrequenzspektrums in allen Funkdiensten. Hierbei verfügen wir über eine einzigartig umfassende Fachkompetenz, die es uns ermöglicht, das komplette Marktsegment drahtloser Kommunikation mit unserem Produkt-Portfolio zu bedienen.

Sales Manager – Industrial Solutions (m/w/d)

Ihre Aufgaben

- Vertrieb von Dienstleistungen, Softwarelösungen & Hardware-Systemen
- Technische Beratung von Kunden im industriellen Umfeld
- Neukundenakquise
- Angebotskoordinierung und Angebotserstellung
- Betreuung von Messen und Konferenzen

Ihre Qualifikation

- Bachelor- oder Master-Studienabschluss im Bereich Nachrichten-, Kommunikations- oder Elektrotechnik, Wirtschaftsingenieurwesen, Wirtschaftsinformatik
- Erfahrung im industriellen Umfeld
- Analytisches, strategisches und visionäres Denken, Affinität für neue Technologien
- Sehr gute Englischkenntnisse, weitere Sprachen von Vorteil
- Durchsetzungsfähigkeit, kundenorientiertes und wirtschaftliches Handeln
- Fähigkeit zu selbstständigem, zuverlässigem und strukturiertem Arbeiten
- Fähigkeit zur klaren Kommunikation komplexer Zusammenhänge
- Teamfähigkeit, Engagement, Reisebereitschaft und Belastbarkeit

Das bieten wir Ihnen

- Eigenständiges Arbeiten und abwechslungsreiche Tätigkeiten
- Flexible Arbeitszeiten zur Vereinbarkeit von Beruf und Privatleben
- Kollegiales und hochprofessionelles Team in einem modernen Arbeitsumfeld
- Karrieremöglichkeiten hier in Deutschland oder auch weltweit

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung unter Angabe Ihres möglichen Eintrittstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail (Career@LStelcom.com) an Jana Nock. Für einen ersten vertraulichen Kontakt steht sie Ihnen unter **Tel. 07227 9535 701** zur Verfügung.